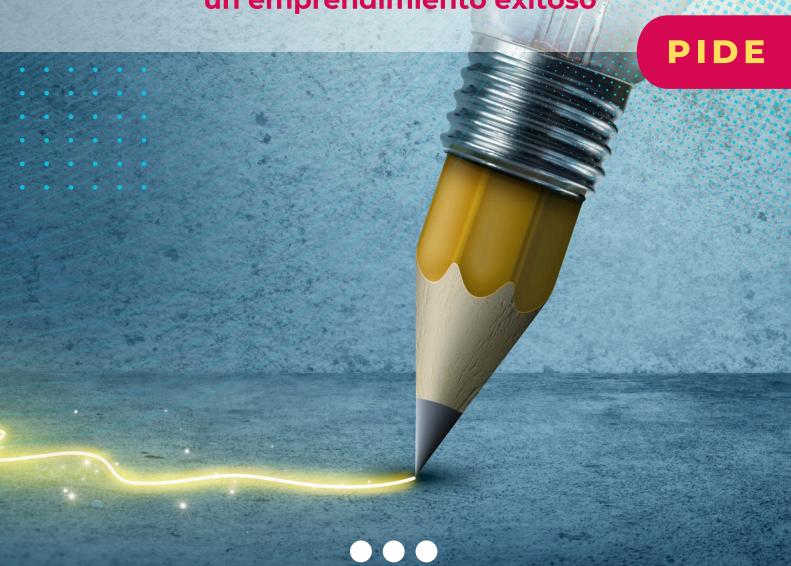


PROGRAMA INTEGRAL DE

DESARROLLO EMPRENDEDOR

Habilidades indispensables para construir un emprendimiento exitoso



PROPÓSITO

Nuestro Programa Integral de

Desarrollo Emprendedor (PIDE) es
una propuesta formativa dirigido a
toda aquella persona interesada en
potenciar sus capacidades para
proyectar y ejecutar nuevos negocios.

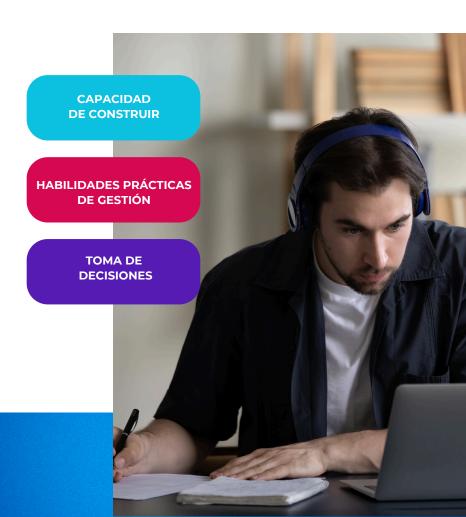
Se enfoca en el desarrollo que aquellas habilidades indispensables para construir un emprendimiento exitoso y fortalecerlo a través de sus distintas etapas, aumentando su productividad, la calidad de sus iniciativas y su desempeño comercial.



OBJETIVOS FORMATIVOS

Los participantes del presente programa desarrollarán competencias prácticas que les permitan:

- Desarrollar su capacidad para construir un proyecto de negocios sólido y sustentable a largo plazo.
- Adquirir habilidades prácticas de gestión de negocios en el terreno comercial, financiero y operacional.
- Potenciar su capacidad para la toma de decisiones a partir de la construcción de competencias críticas de empoderamiento, aumentando la autoconfianza y la resiliencia personal





- Incorporar recursos para aumentar la productividad personal y adquirir mayor autonomía a través de herramientas de autogestión y administración del tiempo.
- Potenciar su perfil de liderazgo
 para formar y conducir eficazmente
 equipos de trabajo desarrollando
 múltiples mecanismos de influencia
 sobre las personas.

ENFOQUE DE TRABAJO

Nuestro Programa está concebido bajo un enfoque de educación por competencias, que propone el cumplimiento de objetivos de aprendizaje concretos en cada uno de sus módulos componentes. Esto significa que, más allá de los contenidos abordados, en todo momento el énfasis está puesto en la aplicación práctica de ellos en un contexto real. En otras palabras, se busca ante todo construir un "saber hacer" situado que responda en forma directa a las necesidades de cada emprendedor y su negocio.



La experiencia de nuestro equipo en la promoción y acompañamiento de distintos tipos de emprendimientos de negocios nos ha permitido reunir bajo este enfoque el conjunto más relevante de las competencias críticas requeridas, a la luz no solo de experiencias locales, sino tomando casos de distintas regiones y países.



Nuestra Fundación y sus principales referentes cuentan ya con una vasta trayectoria en la formación por competencias orientadas a la superación del individuo, emprendedores y líderes para distintos ámbitos, habiendo reunido en el presente programa lo más enriquecedor de dichas experiencias tanto en materia de los contenidos seleccionados como en la metodología de trabajo.



La amplia mayoría de las personas quiere capacitarse y adquirir nuevas habilidades. Maxime cuando ellas incrementan las posibilidades de progresar laboralmente, mejorar su desempeño profesional y, más aún, crear las bases para la superación en todos los aspectos de la vida.

UN ENFOQUE
FLEXIBLE Y
ADAPTABLE A
DISTINTAS
NECESIDADES

Sin embargo, en muchas ocasiones el cumplimiento de esos deseos se ven truncos: la falta de tiempo, la superposición de los cursos buscados con otras actividades, las dificultades para dar continuidad a las rutinas formativas a partir de horarios rígidos o la imposibilidad para trasladarse a los lugares donde se realizan los encuentros, se convierten muchas veces es obstáculos ciertos para poder cumplir con los requisitos que se establecen para obtener una certificación.

En función de ello hemos concebido un **programa de estudios bajo un formato moderno**, totalmente flexible y adaptable a distintas necesidades, compuestos por módulos que pueden combinarse entre sí.



La certificación otorgada se obtiene a partir de reunir un conjunto de créditos educativos sin fecha de vencimiento, lo que permite a cada participante ir desarrollando las actividades a su ritmo y en función de sus prioridades.

La estructura educativa ofrecida está compuesta así por:

módulos troncales

Son seis seminarios intensivos de seis horas de duración que se dictan en forma virtual con una frecuencia de dos encuentros mensuales. Se enfocan en el desarrollo de las habilidades centrales que se apuntan a formar. Cada encuentro queda adicionalmente grabado en un repositorio exclusivo para que los participantes que no pudieran asistir a alguna de las convocatorias puedan acceder a los contenidos y participar de las actividades adicionales que cada uno comprende.

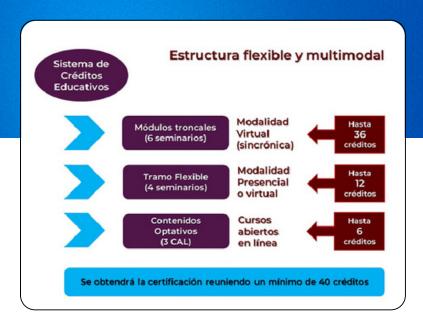
tramo flexible

Este compuesto por cuatro seminarios complementarios de cuatro horas de duración cada uno, realizados una vez por bimestre. Estos pueden desarrollarse en forma presencial o virtual y son optativos para aquellos participantes que quieran reforzar su formación o adquirir nuevas destrezas no contempladas en el tramo principal.

contenidos optativos

En forma optativa, los participantes también pueden acceder libremente a tres cursos abiertos en línea (asincrónicos) que les permitirán contar con elementos adicionales para una formación más completa.

Contenidos del programa



Módulos troncales

1.- Estrategia y Plan de Negocios (6 horas – 6 créditos educativos)

- Definición de un modelo de negocios: de la idea al proyecto
- Diferenciación y ventajas competitivas
- Estrategias de crecimiento
- Posicionamiento estratégico y competitividad
- Desarrollo del Plan de Negocios
- Decisiones estratégicas críticas en el planteo de negocios

2.- Marketing para Emprendedores (6 horas – 6 créditos educativos)

- Entender la demanda y seleccionar mercados meta
- Desarrollo de la política comercial: decisiones críticas
- Comunicación comercial e impulso de ventas
- Recursos para la construcción de un plan de Marketing
- Marketing digital
- Utilización de las nuevas tecnologías para el desarrollo comercial

3.- Finanzas para Emprendedores (6 horas – 6 créditos educativos)

- Principios económicos del desarrollo del negocio
- Administración financiera de las distintas etapas del emprendimiento
- Indicadores críticos de gestión
- Presupuestación
- Administración del capital de trabajo: financiamiento e inversión
- Decisiones de capitalización, distribución y reservas



4.- Venta profesional (6 horas – 6 créditos)

- ¡Todos somos vendedores!
- Psicología del acto de compra
- Recursos y prácticas de la venta profesional
- Venta directa e indirecta
- Fidelización de clientes
- Construcción de redes comerciales

5.- Gestión de las operaciones – (6 horas – 6 créditos)

- Organización interna del emprendimiento
- Productividad y desempeño
- Establecimiento de sistemas de calidad
- Indicadores de desempeño y control de gestión
- Gestión por proyectos
- Organización de equipos de trabajo

6.- Innovación - (6 horas - 6 créditos)

- Innovación y competitividad
- Estímulos y recursos para incentivar el pensamiento creativo
- Gestión de los procesos de innovación en la organización
- Mejora continua y buenas prácticas
- Formación de una cultura innovadora en la empresa naciente
- Liderar la innovación

Tramo flexible

1.- Conflicto y negociación (4 horas – 3 créditos)

- Conflicto y relaciones humanas
- Distintos tipos de conflictos
- Modelos cooperativos y modelos confrontativos
- La negociación como modelo cooperativo

2.- Marca personal (4 horas – 3 créditos)

- Características de la marca personal
- Imagen personal e identidad
- Recursos para la construcción de una marca personal
- Diferenciación y posicionamiento personal



3.- Organización personal y administración del tiempo (4 horas – 3 créditos)

- Principios de la eficacia personal
- Recursos para una organización personal efectiva
- Administración del tiempo
- Toma de decisiones y buenas prácticas de desempeño personal

4.- Cultura emprendedora (4 horas – 3 créditos)

- ¿Qué significa emprender?
- El carácter emprendedor
- Actitudes y valores
- Modelos de emprendimiento

Contenidos optativos Cursos Abiertos en Línea (CAeL)

1.- Oratoria para líderes (2 créditos educativos)

- Tipos de presentaciones
- Estructura del discurso
- Recursos retóricos
- Manejo de públicos

2.- Diseño y Gestión de Proyectos (2 créditos educativos)

- Definición proyecto y elementos componentes
- Modelos de diseño de proyectos
- Gestión de proyectos: ejecución y control
- Gestión de proyectos e Innovación

3.- Entrenando la Fortaleza Mental (2 créditos educativos)

- Toma de decisiones en momentos de alta presión
- Manejo del estrés
- Desarrollando la resiliencia personal
- Manejo de las situaciones de crisis y superación de la adversidad

Los participantes que reúnan el mínimo de créditos educativos contemplados, recibirán la certificación otorgada por la Fundación Eleutheria, avalada por la Corporacion Internacional de Educación Superior (CiES).

ESTRUCTURA DE CONTENIDOS

MÓDULOS TRONCALES

- Estrategia y Plan de Negocios
- Marketing para Emprendedores
- Finanzas para Emprendedores
- Venta profesional
- Gestión de las operaciones
- Innovación

TRAMO FLEXIBLE

- Conflicto y negociación
- Marca personal
- Organización personal y administración del tiempo
- Cultura emprendedora

CONTENIDOS OPTATIVOS

CURSOS ABIERTOS EN LÍNEA

- Oratoria para líderes
- Diseño y Gestión de Proyectos
- Entrenando la Fortaleza Mental

Director del Programa

Doctor en Ciencias de la
Dirección. Master in Business
Administration. Especialista en
Dirección y Estrategia.
Licenciado en Administración.
Vicerrector de Extensión de la
Universidad Abierta
Interamericana. Secretario
Académico de la Maestría en
Alta Dirección de Empresas
(MADE – UAI).

Director del Centro de Estudios para el Desarrollo del Liderazgo (CEDELI) en el Instituto Universitario Escuela Argentina de Negocios. Consultor Organizacional. Fundador de Cultura Alfa, espacio de investigación y desarrollo dedicado a la formación de líderes del sector público y privado. Presidente de la Fundación Eleutheria.







Presidente

Nuestra Fundación



Somos una organización sin fines de lucro que tiene por finalidad **promover el** desarrollo integral de las personas.

Promovemos especialmente el **desarrollo de la cultura emprendedora y la educación para el trabajo**, así como el desarrollo de aquellas habilidades necesarias para la permanente superación del individuo.

Creemos que cada ser humano tiene las potencialidades para convertirse en artífice pleno se su vida y construir en forma autónoma sus propios logros.

Estamos convencidos que, mediante el adecuado estímulo, una educación integral y personalizada, libre de dogmas y condicionamientos esa potencialidad alcanza su máxima expresión.



